



Guía para el restablecimiento de las actividades presenciales en el Área Académica de Comercio Exterior.

INSTITUTO DE CIENCIAS ECONÓMICO ADMINISTRATIVAS

Directorio

Dr. Jesús Ibarra Zamudio - Director de ICEA

Mtro. Leandro Olguín Charrez - Secretario Académico

L.C. Armando Sánchez Pérez - Subdirector Administrativo

Dra. Amada Hidalgo Gallardo - Jefe del Área Académica de Comercio Exterior

Dra. Ruth Ortiz Zarco.- Coordinadora de la Licenciatura en Comercio Exterior.

Comités y Protocolos

Comisión Institucional de Seguridad en Salud
Subcomisión de Seguridad en Salud.

Protocolo Institucional de Seguridad Sanitaria UAEH
Protocolo de Servicio Médico
Protocolo de Limpieza
Protocolo de Actividades Académico-Administrativas



Instituto de Ciencias Económico Administrativas



I. Objetivo

I. Objetivo

Establecer los lineamientos, acciones y estrategias a seguir para la reincorporación segura a actividades académicas presenciales en la Licenciatura en Comercio Exterior, asegurando un nivel de riesgo bajo de contagio del virus SARSCoV-2.



**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**II. Condiciones para el
regreso seguro**

II. Condiciones para el regreso seguro a clases (1)

- 100% de la comunidad universitaria del ICEA vacunada contra el virus SARS-CoV-2
- Cerco sanitario en la entrada principal del ICEA y en cada área académica y administrativa, el cual consiste en sanitización de personas, toma de temperatura y aplicación de gel antibacterial
- Contar con atención psicológica permanente para estudiantes y maestros
- Contar con servicio médico permanente de primer contacto que cuente con los implementos necesarios para la aplicación del protocolo de salud
- Capacitación en contención de riesgos para académicos, estudiantes, administrativos y personal de seguridad e intendencia por parte de personal expertos en el área de prevención

II. Condiciones para el regreso seguro a clases (2)

- Programa de sanitización diaria y continua, bajo bitácora de limpieza de: salones, oficinas, baños, barandales, elevador y áreas comunes
- Implementación del sistema de monitoreo y seguimiento de estudiantes con síntomas de contagio
- Internet de banda ancha y alta velocidad en todas las áreas académicas
- Equipamiento de sanitarios con agua, papel higienico, sanitas, jabón líquido en dispensador automático
- Espacios internos y externos debidamente señalizados

II. Condiciones para el regreso seguro a clases (3)

- Identificar las entradas y salidas exclusivas del personal docente, administrativo y alumnado.
- Contar con señalización en piso, bancos, mesas y demás espacios que deberán ser utilizados, para indicar una separación de al menos 1.5 metros entre alumnos.
- Adecuar los espacios físicos, para favorecer la ventilación natural.
- Contar con el espacio físico para aislar al alumnado y personal con sospecha de COVID-19, atendiendo lo establecido por el Protocolo de Servicio Médico



**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**III. Ingreso y
permanencia a los
espacios**

III. Ingreso y permanencia en espacios

- Evitar ingresar a las instalaciones si se tienen los siguientes síntomas: temperatura, tos, cansancio inexplicable, dolor de cabeza, cuerpo cortado, pérdida del olfato/gusto y/o molestia en general.
- **Uso obligatorio de cubrebocas KN95.**
- Uso de medidores de CO₂.
- Ingreso únicamente con esquema de vacunación completo.
- Firmar la responsiva de asistencia a clases presenciales .
- Pasar por los controles sanitarios y atender las indicaciones señaladas por el personal médico autorizado.
- Durante su jornada laboral deberán permanecer en el espacio asignado para el desarrollo de sus actividades.
- Fomentar el distanciamiento físico, no saludar de mano, de beso o hacer grupos.



III. Ingreso y permanencia en espacios

- Evitar compartir materiales, insumos o equipos de uso personal
- Evitar consumir alimentos en grupos o compartir alimentos
- Respetar los espacios autorizados para uso y no uso, así como la señalización
- Realizar las reuniones de trabajo privilegiando la modalidad virtual o, en su caso, respetar las medidas de seguridad y salud.



III. Ingreso y permanencia en espacios

- Subcomisión de Seguridad en Salud revisará que las áreas de trabajo cuenten con materiales y suministros de protección de acuerdo con el Protocolo de Actividades Académico-Administrativas
- Evitar la visita a las áreas comunes
- Se sugiere el continuo lavado y desinfección de manos





**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**IV. Guía de conducta
dentro de espacios del
ICEA**

IV. Guía de conducta dentro de espacios del ICEA

- Mantener una distancia de por los menos 1.5 metros de los demás.
- Lavar o desinfectar las manos con agua y jabón o usar gel con base de alcohol al 60-70%, al comienzo y al final de la jornada; antes de comer o beber; después de tocar dinero, objetos o artículos de uso común como perillas de puertas o después de ir el baño.
- No tocarse la cara, en especial ojos, nariz y boca.
- Al estornudar o toser, cubrirse la nariz y boca con el ángulo interno del brazo, aun si usan cubrebocas.

IV. Guía de conducta dentro de espacios del ICEA

- No compartir objetos de uso común o personal como teléfonos, audífonos, bolígrafos, equipo de protección personal (EPP) y desinfectarlos con alcohol.
- Tomarse la temperatura diariamente, si es de 37.5°C o más, reportarla inmediatamente al servicio médico.
- Usar siempre el equipo de protección personal (EPP) recomendado.
- Respetar los horarios y grupos designados, así como el cumplimiento de la sana distancia durante el receso.
- No compartir alimentos, bebidas, ni utensilios.



**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**V. Protocolo de
manejo de casos
sospechosos de COVID**

V. Protocolo de manejo de casos sospechosos de COVID

Identificar a los estudiantes con mayor riesgo de complicaciones por COVID-19, consultar con sus padres, madres o tutores y con personal de salud, para personalizar la decisión de reincorporación: con comorbilidades (asma, diabetes, cardiopatías y otras).

En caso de que alumnos/as, presenten síntomas respiratorios o sospechosos de COVID-19, mantenerlos en un lugar aislado (enfermería) proporcionándole cubrebocas.

V. Protocolo de manejo de casos sospechosos de COVID

Si un profesor o personal administrativo presenta síntomas respiratorios o de sospecha de COVID-19, brindarle todas las facilidades para que se quede en su casa para aislamiento voluntario.

V. Protocolo de manejo de casos sospechosos de COVID

Ante la presencia de un caso sospechoso en un aula, suspender las clases presenciales de ese grupo, informar a las autoridades sanitarias locales, y realizar un monitoreo telefónico del estado de salud de los involucrados.

Ante la presencia de un caso confirmado por alumno, docente, o administrativo, suspender las clases presenciales del plantel por 14 días naturales o el periodo que las autoridades sanitarias indiquen.

Realizar limpieza y desinfección del área o instalación donde se identificó el o los casos sospechosos.

V. Protocolo de manejo de casos sospechosos de COVID

Entregar las pertenencias de los alumnos que fueran identificados como casos probables de COVID-19 dentro de una bolsa de plástico bien cerrada así como a los profesores o administrativos.



**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**VI. Manejo de
contagios**

VI. Manejo de contagios

El protocolo para el manejo de posibles contagios y contagios confirmados está a cargo del servicio médico del Instituto de Ciencias Económico Administrativas.



**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



VII. Infraestructura

VII. Infraestructura



Turnos: matutino y vespertino



19 Aulas disponibles
1 a 19 del edificio D



Aforo máximo por
aula: 40 personas



Distribución de clases

- La capacidad máxima por aula será de 25 estudiantes en cada clase presencial (véase Anexo A).
- Los grupos que excedan de 25 estudiantes inscritos, serán divididos en dos subgrupos, de tal manera que se organice su asistencia presencial de acuerdo a los siguientes roles:

Semana 1 Grupo A asiste los días lunes, miércoles y viernes Grupo B asiste los días martes y jueves	Semana 2 Grupo B asiste los días lunes, miércoles y viernes Grupo A asiste los días martes y jueves
En ambos casos la asistencia es siempre y cuando se tenga programada clase ese día de la semana.	

- El rol antes mencionado se repetirá el tiempo que sea necesario, esto a partir de la tercera semana.
- Los grupos únicos del “Anexo A” asisten a todas las clases programadas para la asignatura en cuestión.
- Los alumnos que no asisten a clases presenciales trabajarán actividades en casa.

Uso de cubrebocas y otros materiales de higiene al interior de las aulas

Todo el tiempo que estudiantes y docentes permanezcan dentro del salón de clase:

- Obligatoriamente deben usar cubrebocas de manera correcta y de manera opcional la protección ocular.
- El cubrebocas debe estar protegiendo nariz, boca y barbilla.
- Mantener la sana distancia, evitando cualquier contacto físico entre compañeros y personal de la escuela durante su estancia en el aula.





**Instituto de Ciencias
Económico
Administrativas**



**VIII. Licenciatura en
Comercio Exterior**

Servicios de apoyo a los estudiantes

- **Tutoría individual y grupal**
- **Asesorías**
- **Apoyo psicológico**

Contacto

Mtro. Edgar Esaúl Vite Gómez

Correo: edgarvite@uaeh.edu.mx



Tutores grupales de primer semestre

Primer semestre grupo 1

Mtra. Mireya Clavel Maqueda

mclavel@uaeh.edu.mx

Primer semestre grupo 2

Mtro. Ramiro Cadena Uribe

Ramiro_cadena@uaeh.edu.mx

Primer semestre grupo 3

Mtra. Alhelí García Altamirano

alheli_garcia@uaeh.edu.mx

INSTITUTO DE CIENCIAS ECONÓMICO ADMINISTRATIVAS
LICENCIATURA EN COMERCIO EXTERIOR
ANEXO A

SEM/GRUP	ASIGNATURA	LUN	MAR	MIER	JUE	VIE	ALUMNOS INSCRITOS	GRUPO A	GRUPO B
1o1	APRENDER A APRENDER		7-9			7-8	39	20	19
1o1	INTRODUCCIÓN AL COMERCIO EXTERIOR	13-14	13-14	7-9	7-9	10-12	39	20	19
1o1	TEORÍA DE LA ADMINISTRACIÓN		10-11	11-12	12-13	12-14	39	20	19
1o1	MATEMÁTICAS APLICADAS AL COMERCIO EXTERIOR	9-11	9-10	9-11	9-11		39	20	19
1o1	CONVERSACIONES INTRODUCTORIAS. LENGUA EXTRANJERA	7-9				8-10	32	20	12
1o1	HABLAR DE SI MISMO. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	11-13	11-13	12-13	11-12		39	20	19
1o2	MATEMÁTICAS APLICADAS AL COMERCIO EXTERIOR		7-9	7-9	8-10	8-9	40	20	20
1o2	INTRODUCCIÓN AL COMERCIO EXTERIOR	10-13		9-10	11-12	11-14	39	20	19
1o2	HABLAR DE SI MISMO. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS		9-11	10-13	10-11		39	20	19
1o2	CONVERSACIONES INTRODUCTORIAS. LENGUA EXTRANJERA	13-15		13-15			31	16	15
1o2	TEORÍA DE LA ADMINISTRACIÓN		11-13		12-13	9-11	39	10	19
1o2	APRENDER A APRENDER	7-9			7-8		40	20	20
1o3	HABLAR DE SI MISMO. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS		11-13	11-13	7-9		41	21	20
1o3	MATEMÁTICAS APLICADAS AL COMERCIO EXTERIOR	7-9		7-9	12-13	12-14	40	20	20
1o3	APRENDER A APRENDER	11-13			11-12		40	20	20
1o3	INTRODUCCIÓN AL COMERCIO EXTERIOR	9-11	9-11		13-14	9-12	40	20	20
1o3	TEORÍA DE LA ADMINISTRACIÓN		7-9	13-14	9-11		40	20	20
1o3	CONVERSACIONES INTRODUCTORIAS. LENGUA EXTRANJERA	13-15		9-11			31	16	15
2o1	PRINCIPIOS DE ECONOMÍA	13-14	8-9	11-13			28	14	14
2o1	FUNDAMENTOS DE METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN				12-13	11-13	27	14	13
2o1	DERECHO ECONÓMICO	11-13	11-13		7-9		27	14	13
2o1	COMUNICACIÓN PROFESIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS			13-14	9-12	9-11	39	20	19
2o1	SALUD Y NUTRICIÓN		9-11				29	15	14
2o1	DIRECCIÓN EMPRESARIAL	7-9		7-9		7-9	28	15	13
2o1	EVENTOS PASADOS Y FUTUROS. LENGUA EXTRANJERA	9-11		9-11			23	GRUPO UNICO	
2o2	COMUNICACIÓN PROFESIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	11-12		9-10	7-9	7-9	31	16	15
2o2	EVENTOS PASADOS Y FUTUROS. LENGUA EXTRANJERA	7-9		7-9			23	GRUPO UNICO	
2o2	DERECHO ECONÓMICO		9-11	10-11	9-12		32	16	16
2o2	DIRECCIÓN EMPRESARIAL		11-13	11-13		11-13	32	16	16
2o2	FUNDAMENTOS DE METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	12-13			12-14		31	16	15
2o2	SALUD Y NUTRICIÓN		7-9				31	16	15

2o2	PRINCIPIOS DE ECONOMÍA	9-11				9-11	31	16	15
2o3	COMUNICACIÓN PROFESIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	7-9	7-9		7-9		31	16	15
2o3	DERECHO ECONÓMICO	13-15		9-11		7-9	31	16	15
2o3	FUNDAMENTOS DE METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN		9-11		11-12		30	15	15
2o3	SALUD Y NUTRICIÓN	9-11					38	18	15
2o3	EVENTOS PASADOS Y FUTUROS. LENGUA EXTRANJERA			7-9		9-11	21	GRUPO UNICO	
2o3	DIRECCIÓN EMPRESARIAL	11-13	11-13		9-11		30	15	15
2o3	PRINCIPIOS DE ECONOMÍA			11-13		11-13	30	15	15
3o1	OPTATIVA I (PLANEACIÓN ESTRATÉGICA DE MERCADOTECNIA EN LA EMPRESA)	8-10		9-11	13-14	8-10	21	GRUPO UNICO	
3o1	LOGÍSTICA INTERNACIONAL		12-14		7-9		37	17	15
3o1	EXPERIENCIAS PROFESIONALES. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS		9-11	7-9	9-11		39	20	19
3o1	DERECHO INTERNACIONAL		11-12	14-15	11-13	10-13	37	20	17
3o1	ECONOMÍA INTERNACIONAL	7-8	7-9			7-8	39	20	19
3o1	LOGROS Y EXPERIENCIAS. LENGUA EXTRANJERA	11-13		11-13			32	16	16
3o1	SALUD Y PREVENCIÓN DE ADICCIONES	10-11		13-14			34	17	17
3o1	OPTATIVA I (ESTRATEGIA EMPRESARIAL Y COMPETITIVIDAD)	8-10		9-11	13-14	8-10	15	GRUPO UNICO	
3o2	LOGROS Y EXPERIENCIAS. LENGUA EXTRANJERA				9-11	11-13	24	GRUPO UNICO	
3o2	SALUD Y PREVENCIÓN DE ADICCIONES			7-9			25	GRUPO UNICO	
3o2	OPTATIVA I (PLANEACIÓN ESTRATÉGICA DE MERCADOTECNIA EN LA EMPRESA)	15-16	11-13	11-13	12-13	9-10	17	GRUPO UNICO	
3o2	DERECHO INTERNACIONAL	8-11	7-9		13-15		28	14	14
3o2	ECONOMÍA INTERNACIONAL	11-13				7-9	27	15	12
3o2	LOGÍSTICA INTERNACIONAL			13-15		13-15	29	15	14
3o2	EXPERIENCIAS PROFESIONALES. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	13-15	9-11	9-11			29	15	14
3o2	OPTATIVA I (ESTRATEGIA EMPRESARIAL Y COMPETITIVIDAD)		11-13	11-13	11-13	10-11	10	GRUPO UNICO	
3o3	DERECHO INTERNACIONAL	9-10	7-9		9-11	9-11	37	20	17
3o3	SALUD Y PREVENCIÓN DE ADICCIONES					11-13	32	16	16
3o3	OPTATIVA I (ESTRATEGIA EMPRESARIAL Y COMPETITIVIDAD)	11-13	9-11	11-14			18	GRUPO UNICO	
3o3	LOGROS Y EXPERIENCIAS. LENGUA EXTRANJERA		11-13	9-11			38	19	19
3o3	OPTATIVA I (PLANEACIÓN ESTRATÉGICA DE MERCADOTECNIA EN LA EMPRESA)	11-13	9-11		13-15	8-9	20	GRUPO UNICO	
3o3	EXPERIENCIAS PROFESIONALES. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	13-15	13-15		11-13		36	18	18
3o3	ECONOMÍA INTERNACIONAL	7-9			7-9		40	20	20
3o3	LOGÍSTICA INTERNACIONAL	10-11		7-9		7-8	36	18	18
4o1	OPTATIVA II (GESTIÓN LOGÍSTICA DEL TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE CARGA DE CLASE MUNDIAL)		9-11	7-9		12-14	22	GRUPO UNICO	
4o1	ADMINISTRACIÓN COMERCIAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	11-12			12-15	7-9	38	19	19
4o1	ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN	12-13	11-13	12-14	10-12		41	21	20
4o1	FIJACIÓN DE PRECIOS DE EXPORTACIÓN	9-11	13-15	11-12		11-12	42	22	20
4o1	RÉGIMEN JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR		7-9	9-11		9-11	41	21	20

4o1	OPTATIVA II (REGULACIONES ARANCELARIAS Y MERCEOLOGÍA)	7-9	9-11	7-9			22	GRUPO UNICO	
4o1	SEXUALIDAD RESPONSABLE				8-10		39	20	19
4o1	DECISIONES PERSONALES. LENGUA EXTRANJERA	13-15		14-16			34	17	17
4o2	OPTATIVA II (GESTIÓN LOGÍSTICA DEL TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE CARGA DE CLASE MUND	13-15	15-17	15-17			11	GRUPO UNICO	
4o2	ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN	7-9	11-13	7-9		7-8	31	16	15
4o2	RÉGIMEN JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR	11-13	9-11		9-11		32	16	16
4o2	DECISIONES PERSONALES. LENGUA EXTRANJERA	9-11		9-11			21	GRUPO UNICO	
4o2	OPTATIVA II (REGULACIONES ARANCELARIAS Y MERCEOLOGÍA)	13-15			13-14	8-11	20	GRUPO UNICO	
4o2	FIJACIÓN DE PRECIOS DE EXPORTACIÓN		13-15	11-13	11-13		37	20	17
4o2	ADMINISTRACIÓN COMERCIAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS		7-9		7-9	11-13	34	17	17
4o2	SEXUALIDAD RESPONSABLE			13-15			29	15	14
4o3	FIJACIÓN DE PRECIOS DE EXPORTACIÓN		11-12		9-11	8-11	39	20	19
4o3	RÉGIMEN JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR		7-9				34	17	17
4o3	RÉGIMEN JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR		14-17			16-17	34	17	17
4o3	OPTATIVA II (GESTIÓN LOGÍSTICA DEL TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE CARGA DE CLASE MUND	9-11		11-13	11-13		16	GRUPO UNICO	
4o3	ADMINISTRACIÓN COMERCIAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	11-13		14-16		14-16	36	18	18
4o3	ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN		9-11	8-11	7-9		36	18	18
4o3	OPTATIVA II (REGULACIONES ARANCELARIAS Y MERCEOLOGÍA)	9-11		11-13	11-13		20	GRUPO UNICO	
4o3	DECISIONES PERSONALES. LENGUA EXTRANJERA		12-14	13-14		11-12	27	15	12
4o3	SEXUALIDAD RESPONSABLE	13-14			7-8		33	18	15
5o1	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL	17-19	13-15	17-19			34	17	17
5o1	CONTABILIDAD FINANCIERA	13-15	11-13	19-21		14-15	33	18	15
5o1	LEGISLACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR	15-17		12-15	15-17	15-16	34	17	17
5o1	CAUSA Y EFECTO. LENGUA EXTRANJERA		17-19		17-19		31	16	15
5o1	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS		15-17	15-17	14-15	18-19	34	17	17
5o1	MÚSICA		19-21				35	20	15
5o1	DESARROLLO SUSTENTABLE Y MEDIO AMBIENTE				19-21	17-18	28	14	14
5o2	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL	13-15	15-16		18-21		29	15	14
5o2	DESARROLLO SUSTENTABLE Y MEDIO AMBIENTE					10-13	18	GRUPO UNICO	
5o2	CONTABILIDAD FINANCIERA	11-13	13-15	13-15		15-16	19	GRUPO UNICO	
5o2	CAUSA Y EFECTO. LENGUA EXTRANJERA		16-18		16-18		18	GRUPO UNICO	
5o2	LEGISLACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR	17-19	19-21	15-17		16-18	32	16	16
5o2	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	15-17		11-13		13-15	34	17	17
5o2	MÚSICA					18-20	6	GRUPO UNICO	
5o3	MÚSICA				18-20		20	GRUPO UNICO	
5o3	DESARROLLO SUSTENTABLE Y MEDIO AMBIENTE				13-15	13-14	40	20	20
5o3	CONTABILIDAD FINANCIERA	11-13	17-20			14-16	31	16	15

5o3	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	13-15	13-15	13-14		12-13	32	16	16
5o3	LEGISLACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR	19-20	15-17	16-17	10-13	16-17	32	16	16
5o3	MERCADOTECNIA INTERNACIONAL	17-19	12-13	17-20			33	17	16
5o3	CAUSA Y EFECTO. LENGUA EXTRANJERA	15-16		14-16	17-18		27	15	12
6o1	ARTES VISUALES				19-21		20	GRUPO UNICO	
6o1	DINÁMICAS COMERCIALES		19-21	19-21		17-20	27	15	12
6o1	MÉXICO MULTICULTURAL	13-16					14	GRUPO UNICO	
6o1	RELACIONES COMERCIALES DE MÉXICO		17-19	17-19	15-17		36	18	18
6o1	EN OTRAS PALABRAS. LENGUA EXTRANJERA	16-18				15-17	18	GRUPO UNICO	
6o1	ACTORES ECONÓMICOS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	18-20		13-15	17-19		28	14	14
6o1	CREATIVIDAD E INOVACIÓN EMPRESARIAL		14-17	15-17			25	GRUPO UNICO	
6o2	EN OTRAS PALABRAS. LENGUA EXTRANJERA	17-19		15-17			24	GRUPO UNICO	
6o2	ARTES VISUALES				18-20		27	15	12
6o2	MÉXICO MULTICULTURAL	15-17				13-14	15	GRUPO UNICO	
6o2	ACTORES ECONÓMICOS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	13-14	12-15		16-18		30	15	15
6o2	CREATIVIDAD E INOVACIÓN EMPRESARIAL		19-21		11-14		31	16	15
6o2	RELACIONES COMERCIALES DE MÉXICO	14-15	11-12	11-13		14-16	29	15	14
6o2	DINÁMICAS COMERCIALES		17-19	14-15	14-16	16-18	28	14	14
6o3	EN OTRAS PALABRAS. LENGUA EXTRANJERA	15-17		15-17			34	17	17
6o3	DINÁMICAS COMERCIALES		17-19	17-19		12-15	34	17	17
6o3	ACTORES ECONÓMICOS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	19-21			13-15	15-17	39	20	19
6o3	MÉXICO MULTICULTURAL	17-19			15-16		16	GRUPO UNICO	
6o3	RELACIONES COMERCIALES DE MÉXICO		15-17	13-15	16-18		35	20	15
6o3	ARTES VISUALES					17-19	7	GRUPO UNICO	
6o3	CREATIVIDAD E INOVACIÓN EMPRESARIAL	14-15	19-21	19-21			30	15	15
7o1	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN I	13-15	13-14	12-13	15-17		18	GRUPO UNICO	
7o1	OPTATIVA III (DIRECCIÓN FINANCIERA)	15-17	19-21			16-18	11	GRUPO UNICO	
7o1	EVALUACIÓN DE POLÍTICAS ECONÓMICAS	17-19	14-15	18-19	14-15		28	14	14
7o1	PLAN DE NEGOCIOS PARA LA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN		17-19			11-14	30	15	15
7o1	PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA	19-20		19-21	18-19	10-11	29	15	14
7o1	ARTES ESCÉNICAS					14-16	30	15	15
7o1	ESTUDIOS, RESULTADOS Y TENDENCIAS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	11-13	15-17			8-10	25	GRUPO UNICO	
7o1	OPTATIVA III (CALIDAD EN EL SERVICIO)			14-15	19-21	16-19	20	GRUPO UNICO	
7o2	OPTATIVA III (DIRECCIÓN FINANCIERA)		19-21	13-15		18-20	6	GRUPO UNICO	
7o2	PLAN DE NEGOCIOS PARA LA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN	17-19		17-19		20-21	29	15	14
7o2	ESTUDIOS, RESULTADOS Y TENDENCIAS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS	15-17	15-17		14-16		23	GRUPO UNICO	
7o2	ARTES ESCÉNICAS					16-18	4	GRUPO UNICO	

7o2	EVALUACIÓN DE POLÍTICAS ECONÓMICAS	13-15	13-15		13-14		14	GRUPO UNICO	
7o2	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN I		17-19	15-17	18-20		26	13	13
7o2	OPTATIVA III (CALIDAD EN EL SERVICIO)	19-21	19-21	19-21			14	GRUPO UNICO	
7o2	PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA	11-13		11-13	16-17		16	GRUPO UNICO	
7o3	OPTATIVA III (DIRECCIÓN FINANCIERA)	17-19	17-19			14-16	11	GRUPO UNICO	
7o3	ARTES ESCÉNICAS				15-17		41	21	20
7o3	PLAN DE NEGOCIOS PARA LA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN	15-17	14-15	15-16		20-21	31	16	15
7o3	PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA	13-15	12-14		11-12		34	17	17
7o3	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN I	19-21		18-20		18-20	27	14	13
7o3	OPTATIVA III (CALIDAD EN EL SERVICIO)	17-19	15-17			16-18	20	GRUPO UNICO	
7o3	ESTUDIOS, RESULTADOS Y TENDENCIAS. COMERCIO EXTERIOR. FRANCÉS			16-18	17-19	12-14	24	GRUPO UNICO	
7o3	EVALUACIÓN DE POLÍTICAS ECONÓMICAS			13-15	12-15		29	15	14
8o1	SEMINARIO DE INTEGRACIÓN DE PROYECTOS APLICADOS AL COMERCIO EXTERIOR		16-19		16-19		29	15	14
8o1	OPTATIVA IV (NEGOCIOS INTERNACIONALES)	15-17		15-17		15-17	20	GRUPO UNICO	
8o1	SERVICIO SOCIAL	14-15	15-16			13-15	38	18	15
8o1	OPTATIVA IV (NEGOCIACIÓN Y MERCADEO)	15-17		15-17	19-21		10	GRUPO UNICO	
8o1	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN II	17-19		17-19	14-16		15	GRUPO UNICO	
8o2	SEMINARIO DE INTEGRACIÓN DE PROYECTOS APLICADOS AL COMERCIO EXTERIOR	19-21		19-21	17-19		33	18	15
8o2	OPTATIVA IV (NEGOCIOS INTERNACIONALES)	15-17	17-19	17-19			21	GRUPO UNICO	
8o2	OPTATIVA IV (NEGOCIACIÓN Y MERCADEO)	15-17	17-19	17-19			12	GRUPO UNICO	
8o2	SERVICIO SOCIAL			15-17	15-17		36	18	18
8o2	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN II	17-19	15-17		19-21		25	GRUPO UNICO	
8o3	OPTATIVA IV (NEGOCIACIÓN Y MERCADEO)	17-20		17-19		18-19	2	GRUPO UNICO	
8o3	SEMINARIO DE INTEGRACIÓN DE PROYECTOS APLICADOS AL COMERCIO EXTERIOR	15-17	14-15		18-19	16-18	18	GRUPO UNICO	
8o3	OPTATIVA IV (NEGOCIOS INTERNACIONALES)	17-19	17-19	17-19			21	GRUPO UNICO	
8o3	INGLÉS ESPECIALIZACIÓN II		15-17	19-21	16-18		20	GRUPO UNICO	
8o3	SERVICIO SOCIAL				13-16	19-20	29	GRUPO UNICO	
9o1	OPTATIVA V (PROYECTO DE EXPORTACIÓN)		16-18	16-18			13	GRUPO UNICO	
9o1	OPTATIVA V (GESTIÓN EMPRESARIAL PARA EL COMERCIO EXTERIOR)				16-18	19-21	23	GRUPO UNICO	
9o1	PRÁCTICAS PROFESIONALES				14-16	14-16	40	20	20
9o1	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE ECONOMÍA MEXICANA)					16-19	22	GRUPO UNICO	
9o1	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO)	18-19	18-19	18-19			21	GRUPO UNICO	
9o2	OPTATIVA V (PROYECTO DE EXPORTACIÓN)		17-19			17-19	15	GRUPO UNICO	
9o2	PRÁCTICAS PROFESIONALES	17-19				19-21	29	15	14
9o2	OPTATIVA V (GESTIÓN EMPRESARIAL PARA EL COMERCIO EXTERIOR)		18-20		19-21		21	GRUPO UNICO	
9o2	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE ECONOMÍA MEXICANA)			17-19	15-16		14	GRUPO UNICO	
9o2	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO)				16-19		15	GRUPO UNICO	

9o3	OPTATIVA V (PROYECTO DE EXPORTACIÓN)		19-21			19-21	19	GRUPO UNICO	
9o3	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE ECONOMÍA MEXICANA)			17-20			16	GRUPO UNICO	
9o3	OPTATIVA V (GESTIÓN EMPRESARIAL PARA EL COMERCIO EXTERIOR)				17-19	17-19	19	GRUPO UNICO	
9o3	PRÁCTICAS PROFESIONALES	17-19	14-16				31	16	15
9o3	OPTATIVA VI (SEMINARIO DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO)			15-17	15-16		18	GRUPO UNICO	